

50 советов для обновления!

(по книге Том Питерса «Человек-бренд: 50 верных способов превратиться из рядового работника в бренд оригинальности, преданности и инициативности!»)

1. Отправляйтесь в ближайший магазин прессы.

Сейчас же. Потратьте на это 20 минут. Выберите 20-двадцать журналов. Все они - не из тех, что вы читаете обычно. Посвятите весь день их изучению. Выбирайте любопытный материал. Делайте записи. Создавайте папки. Ваша цель - совершенствование! Повторяйте то же, каждый месяц... Или хотя бы раз в 2 месяца

2. Войдите в сеть.

Сейчас же. Расслабьтесь. Следуйте вдохновению! Зайдите, по крайней мере, на 15 сайтов, на которых вы не бывали раньше. Идите по любой ссылке, которая покажется хотя бы немного интересной. Отметьте несколько лучших. Повторяйте то же... хотя бы раз в неделю.

3. Возьмите отгул на эту среду.

Прогуляйтесь по ближайшим магазинам.... Часа два. Запишите, что вам понравилось (или вызвало раздражение) Товары, манера продажи, что угодно. Повторяйте то же..... раз в 2 месяца

4. Купите упаковку бумаги для заметок.

Носите её с собой. Всегда. Записывайте, что заметили «крутого». Ужасного. Каждый день. Просматривайте записи каждое воскресенье. (Станьте одержимы этой мыслью!)

5. В следующем году собираетесь в отпуск на прежнее место?

Почему бы не попробовать что-то новое? Подумайте, например, о поездке для изучения какого-то странного явления, которую оплачивает университет.

6. Реализация проекта «зашли в тупик» ?

Просмотрите свою записную книжку. Кто там самый необычный? Позвоните ему. Пригласите на ленч. На несколько часов привлечите его мозг к вашему проекту.

7. Выработайте новую привычку: просматривать записную книжку.

Раз в месяц. Выберите интересного человека. С которым вы давно не общались. Пригласите его на ленч.... На следующей неделе.

8. Новая привычка: вы на совещании.

Незнакомый вам человек выступает с интересным докладом. Пригласите его на ленч..... в течение следующих 2-х недель.

9. Вы сталкиваетесь с интересным человеком.

По ходу разговора спросите у него, что самого лучшего он прочёл за последние три месяца. Купите эту книгу.... Сегодня же.

10. Сделайте себе завтра выходной.

В любую погоду. Прогуляйтесь по той части города, в которой раньше никогда не бывали.

11. Идите в ближайший магазин.

Купите дешёвый блокнот. Назовите его **«Наблюдения!»**. Делайте записи. Начните сейчас же. Обо всём и обо всех. (Сейчас=**сейчас**).

12. Идёте куда-то в субботу вечером?

Пусть это будет новое место.

13. В следующее воскресенье устраиваете вечеринку?

Пригласите кого-то **интересного** - кого раньше не приглашали. (Возможно, он откажется. Ну и что? Попробуйте. Это похоже на продажу энциклопедий. Не позвонили в дверь - ничего не продали).

14. Подойдите к стенду с информацией об образовательных курсах на эту осень.

(Или посмотрите соответствующий каталог). Сделайте копию. Изучите информацию сегодня вечером. Выберите пару интересных курсов и тем, о которых вам всегда хотелось узнать побольше. Позвоните преподавателю (его телефон можно найти, проведя небольшое расследование). Если вы заинтригованы, запишитесь.... и хотя бы... сходите на вводное занятие.

15. Прочтите скандальную статью в деловом журнале.

Наталкивает на размышления? Отправьте автору электронное сообщение. Ну и что, если вам не ответят? (У вас есть все шансы получить ответ. Поверьте мне.)

16. Во время воскресной службы священник говорит о новом сборе средств.

Уверен, вы очень заняты. (А кто не занят?) Но сходите на организационное собрание после службы. Запишитесь!

17. Вы работаете со своим 13-летним ребенком над его научным проектом для школы.

Оказывается. Вам тоже интересно. Завтра пойдите в школу вместе с ним ... и предложите выступить перед классом по этой теме.

18. Вам предлагают неприятное мелкое задание.

Но у вас появится возможность поработать с людьми, с которыми вы прежде не работали. Принимайтесь за него.

19. Вас действительно раздражает то, что происходит в школе у ваших детей.

Поэтому обратитесь в школьную администрацию.

20. Вас мало интересует перемена вашего вида деятельности.

Но на выходные в соседнем городе подворачивается неплохая работёнка.

Поезжайте туда.

21. Старый институтский приятель приглашает вас провести выходные на озере.

Вы никогда не делали ничего подобного. Поезжайте.

22. Появляется действительно классная вакансия за границей.

Вы удовлетворяете всем требованиям. Вы никогда не задумывались над подобной возможностью. У вас девятилетний ребёнок, а муж вполне доволен своей работой. Хотя бы позвоните кому-нибудь... и выясните подробности.

23. У вас всё в порядке.

Но появляется прекрасная вакансия.... Далеко. Вам кажется это отклонением от курса. Но вы могли бы узнать что-то действительно новое. Действительно «крутое». Поговорите об этом со специалистом (Сейчас же).

24. Учитель восьмого класса набирает команду для поиска экспонатов для музея естественной истории.

Ради бога, вы один из партнёров юридической фирмы, зарабатывающий 350 тыс. долл. В год... Но запишитесь в группу.

25. Вы обожаете фотографировать.

Возьмите брошюрку с рекламой четырёхдневных курсов по фотографии следующим летом. Поезжайте туда.

26. Один ваш приятель, мелкий предприниматель, собирается в Таиланд налаживать процесс поставок.

Он приглашает Вас с собой. Поезжайте!

27. Через час по телевизору будет отличный футбольный матч.

Забудьте об этом. Отправляйтесь на прогулку. Вы любите ходить пешком.... Но не делали этого уже целый год.

28. Я не слишком хорошо составляю планы.

А как насчёт сесть вместе с мужем/женой и составить список 3-4х вещей, которые «вы собирались сделать», но так и не дошли до них... а затем набросать схему выполнения хотя бы одного пункта в течение следующих 9 месяцев?

29. Вы всегда хотели съездить на Юкатан.

Так хотя бы позвоните в туристическое агентство... на этой неделе. (А как насчёт позвонить прямо сейчас?).

30. Вы знаете, что «все действие происходит на передовой».

Посвятите месяц (2 дня в неделю) самостоятельно составленной образовательной программе, с помощью которой вы познакомитесь с основными передовыми профессиями в отеле/торговом центре/любой другой отрасли.

31. Спросите ведущего супервайзера, кто самый лучший служащий в магазине.

Пригласите его/её на ленч.. в течение следующих 3 недель.

32. Вы замечаете «крутую» статью в информационном бюллетене компании.

Позвоните человеку, который её написал. Пригласите его на ленч. Завтра. Узнайте больше. (Повторите). (Регулярно).

33. Вы с женой идёте в субботу на отличный спектакль.

В понедельник позвоните режиссёру и спросите, можно ли будет зайти к нему в течение 2-х недель. (Если разговор пройдёт успешно, попросите его выступить перед вашими 18 коллегами в бухгалтерии как-нибудь во время обеденного перерыва в этом месяце).

34. Введите традицию ежемесячных встреч за обедом с приезжими лекторами.

Убедите коллег предлагать интересные кандидатуры для приглашения. Критерий: «Я никогда не ожидал, что мы пригласим...»

35. Добровольно предложите руководить отбором кадров в следующем году/полугоди.

Ищите интересные резюме в неожиданных местах.

36. Возьмите...4-х отпуск.

37. Встаньте из-за стола.

Сейчас же. Часа два прогуляйтесь по пляжу. По холмам. Где угодно. Повторяйте то же ...раз в несколько недель. (Каждую неделю?).

38. Всерьёз задумайтесь над тем, чтобы обсудить с боссом возможность работать один день в неделю дома.

39. Снимите дверь с кабинета.

40. Пара ваших приятелей любит читать.

Организуите группу любителей литературы, которая бы собиралась каждый третий четверг месяца. Изучайте литературу даже по очень далёким от вашей сферы деятельности вопросам. (Пригласите известного местного автора периодически выступать перед вами).

41. Вступите в клуб ораторского искусства.

(Я знаю, что повторяюсь. Но это важно).

42. Напишите статью в информационный бюллетень компании.

43. В квартальном альманахе вы читаете статью о приятеле, который должен сделать что-то необычное в своей жизни?

Позвоните ему. Завтра. (Или сегодня).

44. Купите тот удивительный, яркий костюм, который вы видели вчера.

Наденьте его на работу. Завтра же.

45. Составьте список проверочных вопросов, которыми можно воспользоваться на совещании.

«Действительно ли это будет важно?» «Вспомнит ли кто-нибудь через два года, чем мы здесь занимались?» «Можно ли похвалиться этим проектом перед женой/детьми?»

46. Оцените каждый предложенный вам проект по шкале: «Это «КЛАСС!»?» «Этим стоит заниматься?»».

47. Позвоните основному клиенту своего предыдущего проекта.

Пригласите его на ленч. В течение следующих 2-х недель. Ненавязчиво выясните его мнение о том, как поработала ваша команда... и как она могла поработать. Сейчас же.

48. Позвоните самому умному из своих знакомых.

(Удивительный профессор, у которого вы учились 15 лет назад?). Пригласите его на ленч. Спросите, может ли он уделять вам несколько часов раз в пару месяцев, чтобы поговорить о том, что вы сделали/делаете. (Попробуйте. Это не больно).

49. Станьте бойскаутом младшей дружины/командиром отряда младших девочек-скаутов.

Или поставьте школьную пьесу с участием своих детей. Цель - больше времени проводить с детьми... они очаровательны... непосредственны... и мудры.

50. Постройте огромный замок из песка!

Рекомендация к действию: Активно займитесь обновлением!

1. Посмотрите список «50 советов в рамках 50 советов». **Выберите 10 из них.** Сейчас же. Приступайте к работе.
2. Превратите это (повторяю) в командный спорт... с коллегами/приятелями/сотрудниками, которые ... «всё понимают».

Спасибо огромное за то, что прочли мою заметку!

Директор по любопытству: Еремеева Елена! (winpux@mail.ru)